

SGS annonce un chiffre d'affaires en progression de 13,5% à CHF 1'557 millions et la huitième augmentation consécutive du bénéfice semestriel, avec des marges s'améliorant à 14,7% (comparé à 12,7%) et un bénéfice net en hausse de 37% à CHF 170 millions. Le Groupe réaffirme son engagement quant à la réalisation d'un bénéfice par action de CHF 45 en 2005.

CHIFFRES-CLES		
CHF millions	Jun 04	Jun 05
	(1)	
Chiffre d'affaires	1 390	1 577
Var %		12.0
EBITDA	230	294
Var %		27.8
Résultat d'exploitation	177	229
Var %		29.4
Marge d'exploitation %	12.7	14.7
Bénéfice avant impôts	173	233
Var %		34.7
Bénéfice net attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA	124	170
Var %		37.1
Cash flow	62	48
Var %		(22.6)
Liquidités nettes	278	349
Moyenne pondérée du nombre d'actions (000)	7 486	7 500
Résultat de base par action (CHF)	16.68	22.61
Var %		35.6
Bénéfice dilué par action (CHF)	16.55	22.36
Var %		35.1
Nombre moyen de collaborateurs	35 460	40 223
Var %		13.4

(1) Les chiffres ont été ajustés pour refléter l'adoption des nouvelles normes comptables détaillées en page 8.

Chiffres-clés

Le chiffre d'affaires du Groupe s'est amélioré à CHF 1'557 millions, soit une hausse de 13,5% à taux de change constants (12% par rapport au chiffre publié). La croissance organique (hors acquisitions) a été de 11,2%.

Les pôles Consumer Testing, Minerals, Systems & Services Certification, Industrial et Life Science Services ont enregistré une forte hausse du chiffre d'affaires, supérieure à 12% à paramètres constants par rapport au premier semestre 2004.

Le résultat d'exploitation s'est amélioré de CHF 55 millions ou 32% à CHF 229 millions, à taux de change constants. Les marges opérationnelles de tous les pôles d'activité, à l'exception de Trade Assurance Services, ont poursuivi leur amélioration, les hausses les plus significatives ayant été celles de Consumer Testing, Systems & Services Certification, Agricultural, Life Science et Environmental Services.

Le revenu financier net s'est monté à CHF 4 millions au vu de la faiblesse persistante des rendements et de la volatilité des changes. Le taux fiscal moyen de 23,5% au premier semestre se situe dans la fourchette correspondant à l'objectif du Groupe à moyen terme.

Le bénéfice net a augmenté de 37.1% (38% à taux de change constants) à CHF 170 millions comparé à CHF 124 millions.

Les fonds résultant de l'exploitation se sont montés à CHF 141 millions. Le flux de liquidités a été utilisé pour financer des investissements nets en immobilisations corporelles de CHF 90 millions, payer le dividende de CHF 90 millions et effectuer des acquisitions pour un montant de CHF 22 millions. Les liquidités nettes du Groupe ont par conséquent baissé à CHF 349 millions au 30 juin 2005 comparé à CHF 439 millions à fin 2004.

Six Sigma

Lancé en 2003, le programme six sigma a été revu, les membres de la Direction y participant désormais en tant que parrains dans un programme spécialement développé à cet effet. De plus, ce programme est actuellement élargi pour accroître le nombre d'initiatives et avantages concurrentiels.

Direction générale

SGS a nommé M. Dan Kerpelman Chief Executive à compter du 11 avril. Double national américain et italien, Dan Kerpelman nous a rejoint venant d'Eastman Kodak où il était Président du groupe d'imagerie médicale. Auparavant, il a passé 17 ans chez General Electric occupant des positions dirigeantes, particulièrement dans la division santé.

Principaux actionnaires

A fin juin, Sequana Capital (anciennement Worms & Cie) détenait 23,8% du capital et des droits de vote de la société, M. August von Finck et sa famille 23,7%.

Perspectives

SGS est bien placé pour atteindre ses objectifs à l'horizon 2005 et confirme son engagement quant à la réalisation d'un bénéfice par action de CHF 45. Le Groupe estime que l'amélioration de sa performance opérationnelle se poursuivra jusqu'à la fin de l'année 2005 et qu'il dégagera par conséquent un bénéfice net sensiblement supérieur au bénéfice net publié de l'exercice 2004.



Georges Muller
Président



Dan Kerpelman
Chief Executive Officer

13 juillet 2005

AGRICULTURAL SERVICES		
CHF millions	Jun 04	Jun 05
Chiffre d'affaires	124.3	137.8
Var %		10.9
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		13.6
Impact des changes		(0.1)
Acquisitions/(Cessions)		--
Résultat d'exploitation	9.5	15.0
Var %		58.0
Marge d'exploitation %	7.6	10.9

Agricultural Services

A paramètres constants, le chiffre d'affaires a progressé de 10,9%, les marges opérationnelles s'étant améliorées à 10,9% comparé à 7,6%.

L'activité en Europe orientale, en Turquie et en Italie s'est caractérisée par une solide croissance des volumes due à l'amélioration des conditions des récoltes et à la signature d'importants contrats concernant des matières premières spécifiques comme le coton et le tabac. Malgré de mauvaises récoltes au Brésil, les résultats obtenus en Amérique du Sud ont été excellents, en particulier grâce aux services d'inspection pour la filière de la pêche au Pérou et aux volumes des exportations de céréales en Argentine.

En France et en Grande Bretagne, les résultats ont bénéficié des mesures de restructuration prises en 2004 et de meilleures conditions de marché. Les services de fumigation font l'objet d'une promotion progressive dans l'ensemble du réseau: le chiffre d'affaires a ainsi augmenté de 30% en Allemagne. Leur lancement en Chine a été couronné de succès.

Des services à valeur ajoutée comme le collateral management, l'inland grading et les services de logistique pour les matières premières ont été favorablement accueillis par la clientèle du Groupe, permettant ainsi d'amorcer la diversification du portefeuille de services souhaitée pour ce pôle d'activité.

MINERALS SERVICES		
CHF millions	Jun 04	Jun 05
Chiffre d'affaires	150.7	176.8
Var %		17.3
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		28.3
Impact des changes		(2.2)
Acquisitions/(Cessions)		--
Résultat d'exploitation	21.1	27.2
Var %		28.9
Marge d'exploitation %	14.0	15.4

Minerals Services

Le chiffre d'affaire a progressé de 19,1% à paramètres constants (17,3% par rapport au chiffre publié). Les marges opérationnelles se sont améliorées à 15,4% comparé à 14%.

Les conditions de marché pour les trois principales catégories de produits concernées par l'activité de ce pôle: métaux ferreux, non-ferreux et énergie, sont restées très fermes. Notre leadership dans le domaine des engrais s'est renforcé avec des gains significatifs de notre part de ce marché.

L'environnement favorable à l'exploration des métaux précieux a été porteur pour les analyses géochimiques sur le terrain, marché où nous sommes leader. La sous-traitance de mandats avec de nombreux laboratoires travaillant sur une base contractuelle, surtout en Russie et en Afrique, s'est intensifiée.

Dans les secteurs métallurgique et minéralogique, les services d'analyses et les projets d'usines pilotes continuent d'enregistrer de bons résultats, grâce aux importants contrats conclus auprès de notre clientèle traditionnelle dans le secteur minier. La sous-traitance de services haut de gamme en métallurgie et minéralogie à des prestataires indépendants et spécialisés est une approche particulièrement intéressante pour notre stratégie de croissance.

Sur le plan géographique, la croissance des volumes a été équilibrée dans l'ensemble du réseau; des résultats particulièrement satisfaisants ont été obtenus en Amérique du Sud, dans la région Asie du Sud-Est / Pacifique ainsi qu'en Europe orientale.

OIL, GAS & CHEMICALS SERVICES		
CHF millions	Jun 04	Jun 05
Chiffre d'affaires	282.5	302.0
Var %		6.9
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		24.6
Impact des changes		(6.2)
Acquisitions/(Cessions)		1.1
Résultat d'exploitation	33.1	36.9
Var %		11.5
Marge d'exploitation %	11.7	12.2

Oil, Gas & Chemicals Services

Le chiffre d'affaires a progressé de 8,9% à paramètres constants (6,9% par rapport au chiffre publié), les marges s'étant améliorées à 12,2% comparé à 11,7%.

L'activité dans la région de la Mer Caspienne, en Russie et dans la Baltique a progressé de manière significative. Nos investissements dans le réseau et les ressources humaines se sont poursuivis. Au premier semestre, la construction et la mise en service de notre laboratoire de Caojing (Chine) nous a permis de renforcer notre position sur le marché, conformément à notre objectif stratégique. Grâce au développement de services à valeur ajoutée et à la sous-traitance de contrats acquis en 2004, l'amélioration du chiffre d'affaires et des marges opérationnelles au Benelux et en Allemagne a été significative.

OGC peut désormais mettre à profit son portefeuille de services de plus en plus diversifiés en amont: analyses indépendantes des services d'inspection, collateral management et prestation de services sur les sites de production et les terminaux. Nous avons donc été en mesure d'accélérer l'amélioration des marges, d'optimiser nos coûts fixes et de renforcer notre capacité à signer des contrats exclusifs. A l'avenir, la rentabilité de ce pôle devrait bénéficier d'une focalisation de nos efforts sur l'offre de services et la réalisation de gains de productivité.

Le marché du pétrole et des produits pétrochimiques reste très ferme; il s'est considérablement renforcé depuis le début de l'année, notamment en Amérique du Nord et en Asie, où la Chine est prépondérante. Nous estimons que la croissance devrait s'accélérer au deuxième semestre avec la constitution des stocks pour l'hiver et une demande de pétrole et produits pétrochimiques globalement positive.

LIFE SCIENCES SERVICES		
CHF millions	Jun 04	Jun 05
Chiffre d'affaires	50.9	62.0
Var %		21.8
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		9.2
Impact des changes		(0.3)
Acquisitions/(Cessions)		2.2
Résultat d'exploitations	5.7	8.7
Var %		52.6
Marge d'exploitation %	11.2	14.0

Life Sciences Services

Le chiffre d'affaires a progressé de 21,8% par rapport au chiffre publié (18% à paramètres constants), la marge s'étant établie à 14% comparé à 11,2%.

Les services de contrôle de qualité ont enregistré une bonne progression grâce aux impulsions données par notre croissance au Canada, en France et en Allemagne, notamment sur le marché des analyses de matériaux biologiques et en microbiologie. Le développement mondial de ce pôle s'est poursuivi avec la construction d'un laboratoire à Chennai, en Inde, et la prochaine mise en service de laboratoires de contrôle de qualité en Corée et à Singapour.

Nous concentrons nos efforts pour réaliser notre ambition de devenir un prestataire de services international pour l'industrie pharmaceutique, la biotechnologie, les producteurs de médicaments génériques et le marché du diagnostic in-vitro. Nous envisageons également de lancer sur le marché des analyses de contrôle de qualité pour les médicaments issus de la biotechnologie.

Dans le domaine des essais cliniques, la croissance organique a été particulièrement bonne en Belgique et aux Etats-Unis grâce aux résultats obtenus dans des secteurs comme les essais de Phase I-IV, la gestion des données et la bio-analyse. Notre stratégie de croissance continue de privilégier les phases initiales de ces diverses activités telles qu'essais de Phase I, premiers essais sur l'homme, bioéquivalence, validations de concepts et bioanalyses.

CONSUMER TESTING SERVICES		
CHF millions	Jun 04	Jun 05
Chiffre d'affaires	165.6	214.2
Var %		29.3
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		42.4
Impact des changes		(2.6)
Acquisitions/(Cessions)		8.8
Résultat d'exploitation	28.3	45.6
Var %		61.1
Marge d'exploitation %	17.1	21.3

Consumer Testing Services

Le chiffre d'affaires total a progressé de 29,3% à CHF 214,2 millions, la croissance organique étant de 26%. Les marges se sont améliorées à 21,3% comparé à 17,1%.

La Chine et d'autres pays asiatiques comme la Corée, l'Inde et Taiwan ont contribué de manière significative à la progression du chiffre et des marges; nos investissements commencent à porter leurs fruits et le taux d'utilisation des laboratoires s'est amélioré. Les bons résultats obtenus en Europe, en particulier en Allemagne, ont aussi contribué à l'excellente performance d'ensemble.

Aquatic Health, acquise au premier semestre, a été totalement intégrée au réseau et ses résultats sont conformes à l'attente. Le transfert de technologie de SGS Institut Fresenius à l'ensemble de notre réseau de laboratoires s'est intensifié en privilégiant l'eau potable ainsi que les essais de produits cosmétiques et de véhicules automobiles.

Les analyses et services liés aux substances dangereuses («Restricted Substances Testing and Services») ont poursuivi leur croissance au premier semestre si bien que nous sommes en bonne voie d'augmenter substantiellement notre part de marché. Les capacités d'analyse ont été renforcées dans divers centres stratégiques d'Asie et d'Europe pour satisfaire la demande.

SYSTEMS & SERVICES CERTIFICATION		
CHF millions	Jun 04	Jun 05
Chiffre d'affaires	114.2	127.0
Var %		11.2
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		14.4
Impact des changes		(1.6)
Acquisitions/(Cessions)		--
Résultat d'exploitation	14.0	19.7
Var %		40.7
Marge d'exploitation %	12.3	15.5

Systems & Services Certification

Avec un chiffre d'affaires de CHF 127 millions, en progression de 12,8% à paramètres constants (11,2% par rapport au chiffre publié), Systems & Services Certification a enregistré de bons résultats après la période de transition difficile qu'a été l'année 2004. La marge opérationnelle s'est améliorée à 15,5% comparé à 12,3% grâce à des gains de productivité et à la hausse des volumes.

Le chiffre d'affaires réalisé en Europe a fortement rebondi, notamment en France, au Benelux et en Allemagne, les nouveaux standards (ISO 14000, OHSAS, ISO 13845, BS 7799), les audits de seconde partie et les standards industriels spécifiques (TS 16949, AS 9100) ayant enregistré une croissance à deux chiffres. Ce succès avait une importance majeure pour ce pôle dont l'objectif stratégique est axé sur une innovation permanente et la diversification des programmes de certification.

Les marchés que nous commençons de développer se sont distingués par une forte demande de programmes de certification traditionnels (ISO), où ceux-ci sont adoptés pour la première fois, d'excellents résultats ayant été obtenus dans les régions Europe du Sud Est, Asie du Sud Est / Pacifique et Europe orientale. La délocalisation d'importantes activités de production de base et le transfert de la chaîne d'approvisionnement vers les économies émergentes ont créé d'intéressantes opportunités.

L'intensification de notre effort de promotion des ventes à l'international nous a permis d'augmenter de manière significative le nombre de nos contrats mondiaux; d'importantes sociétés multinationales continuent en effet de restreindre le nombre de leurs vendeurs au profit de partenariats avec des fournisseurs présentant des caractéristiques géographiques similaires. Des certifications spéciales pour l'enseignement par Internet, E-learning, et pour l'assurance développement durable ont été lancées sur le marché. D'autres produits devraient suivre au deuxième semestre.

INDUSTRIAL SERVICES		
CHF millions	Jun 04	Jun 05
Chiffre d'affaires	182.3	209.4
Var %		14.9
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		22.1
Impact des changes		(0.7)
Acquisitions/(Cessions)		5.7
Résultat d'exploitation	20.7	27.3
Var %		31.9
Marge d'exploitation %	11.4	13.0

Industrial Services

Le chiffre d'affaires a progressé de 14,9% (12,2% à paramètres constants), les marges s'étant améliorées à 13% comparé à 11,4%.

En ce qui concerne l'inspection réglementaire, la surveillance des bâtiments et de leur entretien, la croissance du chiffre d'affaires reflète principalement notre activité en Espagne, en France, au Benelux et en Allemagne, où les marges opérationnelles se sont améliorées. Des résultats positifs ont été enregistrés dans le domaine des essais non-destructifs et de l'assurance qualité/contrôle de qualité pour l'industrie pétrochimique au Moyen-Orient et la surveillance des vendeurs sur le marché en plein essor des équipements industriels en Chine.

Les analyses et les inspections dans le secteur du gaz naturel liquide ont bénéficié des contrats récemment signés au Qatar, à Shakaline et au Nigeria. Les services liés à la construction ont réalisé de bons résultats grâce à une hausse des volumes observée pour la surveillance de projets et les services d'ingénierie liés à la modernisation des centrales électriques en Europe orientale.

Acquise en février 2005, X-Per-X Inc. (Québec, Canada) est aujourd'hui totalement intégrée au réseau. L'inspection, la surveillance des vendeurs et les analyses de matériaux ont renforcé l'offre en Amérique du Nord.

Environmental Services

ENVIRONMENTAL SERVICES		
CHF millions	Jun 04	Jun 05
Chiffre d'affaires	97.3	110.9
Var %		14.0
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		10.9
Impact des changes		(0.8)
Acquisitions/(Cessions)		3.5
Résultat d'exploitation	6.2	11.0
Var %		77.4
Marge d'exploitation %	6.4	9.9

La croissance du chiffre d'affaires a été de 14% (11,4% à paramètres constants). Les marges se sont améliorées à 9,9% comparé à 6,4% grâce au renforcement progressif de notre réseau de laboratoires en Europe et en Amérique du Nord et à notre expansion dans de nouveaux pays. Les résultats obtenus en Australie, en Italie et en Espagne ont été remarquables. La croissance est également bonne au Chili et au Canada suite à la promotion de nouveaux services de surveillance environnementale auprès de notre clientèle du secteur minier. La mise en service de laboratoires en Asie (Inde, Chine et Corée) nous donne la base nécessaire pour nous développer sur ces marchés émergents.

Les volumes des échantillons envoyés à notre laboratoire d'analyses en nombre et à flux continu en Allemagne (SGS Institut Fresenius) ont augmenté de 28%. Cette forte progression a eu un effet de levier opérationnel favorable à l'amélioration des marges.

Les problèmes affectant la performance de certains laboratoires ayant été résolus, nous concentrons désormais nos efforts sur la réalisation de gains de productivité et l'amélioration des procédés opérationnels dans nos différentes entités géographiques. La valorisation du potentiel que représente notre clientèle actuelle dans les domaines pétrochimique et minier et l'utilisation optimale de notre réseau de laboratoires devraient permettre à ce pôle d'activité de se rationaliser davantage encore sur le plan géographique en réalisant d'intéressantes synergies. L'environnement réglementaire toujours plus strict et l'harmonisation des normes au sein de l'Union Européenne pourraient ouvrir des perspectives favorables sur certains marchés.

AUTOMOTIVE SERVICES		
CHF millions	Juin 04	Juin 05
Chiffre d'affaires	89.0	97.3
Var %		9.3
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		1.0
Impact des changes		(2.4)
Acquisitions/(Cessions)		9.7
Résultat d'exploitation	9.7	12.3
Var %		26.8
Marge d'exploitation %	10.9	12.6

Automotive Services

Le chiffre d'affaires a progressé à CHF 97,3 millions comparé à CHF 89 millions, les marges s'étant améliorées à 12,6% contre 10,9%.

Les contrats et concessions d'inspection réglementaire des véhicules automobiles et de gestion des données continuent d'influencer positivement les marges opérationnelles. En Irlande, à New York et en Côte d'Ivoire, les résultats ont été conformes à l'attente. Au premier semestre, la concession obtenue à Santiago de Chili a pu démarrer dans d'excellentes conditions grâce à la mobilisation de notre technologie et de notre expérience en matière de contrats, qui s'avèrera également décisive pour la mise en route, au second semestre, du contrat de gestion des données remporté en Californie.

La croissance organique des inspections commerciales en Europe et des services de location de voitures privées en Grande Bretagne a été partiellement pénalisée par la baisse des volumes des véhicules vendus aux enchères ou en fin de contrat de leasing enregistrée aux Etats-Unis.

Securitest et ACO Sécurité, acquises en France en 2004, sont désormais totalement intégrées et les résultats obtenus sont supérieurs aux prévisions.

Comme les pays émergents sont de plus en plus sensibles aux avantages que présentent l'analyse des émissions et les tests de sécurité, de nouvelles opportunités devraient se présenter à moyen terme.

TRADE ASSURANCE SERVICES		
CHF millions	Juin 04	Juin 05
Chiffre d'affaires	133.0	119.5
Var %		(10.2)
Variation due à l'incidence des		
Volumes et prix		(12.7)
Impact des changes		(0.8)
Acquisitions/(Cessions)		--
Résultat d'exploitation	28.8	25.1
Var %		(12.8)
Marge d'exploitation %	21.7	21.0

Trade Assurance Services

A paramètres constants, le chiffre d'affaires a baissé de 9,6% (10,2% par rapport au chiffre publié) avec la cessation des contrats avec le Pérou, l'Ethiopie et le Burkina Faso en 2004. La croissance de l'activité non-PSI s'est établie à 11% au premier semestre, grâce à l'introduction sur le marché de nouveaux produits tels que TradeNet, ValueNet, nouveaux plans de certification (ONG, CO2) et systèmes de vérification par scanners.

Les marges opérationnelles n'ont que très légèrement fléchi, soit de 21,7% à 21%, le Groupe ayant réussi à compenser les coûts induits par la cessation des contrats par une série de dispositions énergiques, des gains de productivité sur les contrats existants, l'acquisition et le renouvellement de nouveaux contrats.

De nouveaux contrats ont été signés avec Madagascar, le Pakistan, la Côte d'Ivoire et l'Indonésie alors que celui avec la République de Guinée est terminé. Le contrat forestier au Cambodge et celui avec la Banque japonaise pour la coopération internationale pour la surveillance de l'aide ont été renouvelés.

Le contrat de deux ans avec le Venezuela prendra fin au deuxième semestre comme prévu, ce qui devrait se traduire par une baisse du chiffre d'affaires et du bénéfice de l'activité PSI à moyen terme. Des mesures pour faire face à la cessation des activités liées à ce contrat ont été prévues et seront mises en place dès que la date d'échéance sera fixée.

Aucune créance sur les contrats gouvernementaux ayant pris fin avant 2002 n'a été récupérée au premier semestre. Le Groupe poursuit ses efforts pour recouvrer les montants encore dus.

COMPTE DE PERTES ET PROFITS CONSOLIDE PREMIER SEMESTRE		
CHF millions	Jun 04 (1)	Jun 05
Chiffre d'affaires	1 390	1 557
Résultat d'exploitation	177	229
Collection des créances sur les contrats terminés avant 2002	--	--
Goodwill	(8)	0
EBIT	169	229
Revenu financier net	4	4
Bénéfice avant impôts	173	233
Impôts	(43)	(55)
Bénéfice net	130	178
Net profit attribuable to - Détenteurs du capital de SGS SA	124	170
- Intérêts minoritaires	6	8
Bénéfice net avant collection des créances sur contrats terminés avant 2003 (net d'impôts) (2)	124	170

(1) Les chiffres ont été ajustés pour refléter l'adoption des nouvelles normes comptables détaillées en page 8.

(2) Pas de collection au premier semestre 2004 et 2005

BILANS CONSOLIDES		
CHF millions	Déc.04 (1)	Jun 05
Actif immobilisé		
Terrains, immeubles et équipements	493	547
Autres actifs à long terme	130	135
Goodwill et autres immobilisations incorporelles	304	346
Total actif immobilisé	927	1 028
Actif circulant		
Clients et effets	579	652
Autres actifs circulant	251	325
Liquidités et investissements à court terme	456	370
Total actif circulant	1 286	1 347
Total actif	2 213	2 375
Fonds propres	1 256	1 382
Engagements à long terme		
Emprunts	7	7
Provisions et autres engagements à long terme	250	228
Total engagements à long terme	257	235
Engagements à court terme		
Créanciers et autres dettes	329	347
Autres engagement à court terme	371	411
Total engagements à court terme	700	758
Total Fonds propres et fonds étrangers	2 213	2 375

TABLEAUX CONSOLIDES DES FLUX DES LIQUIDITES, PREMIER SEMESTRE		
CHF millions	Jun 04 (1)	Jun 05
EBIT	169	229
Reprise sur élément non-monnaire (Augmentation)/diminution fonds roulement	60	48
Changements autres provisions	(54)	(81)
Impôts payés	(4)	(11)
Fonds résultant de l'exploitation	139	141
Acquisition nette d'immobilisations	(74)	(90)
Autres	(3)	(3)
Free cash flow	62	48
Activité de financement	5	4
Dividende payé aux détenteurs du capital de SGS SA	(68)	(90)
Dividende payé aux intérêts aux intérêts minoritaires	(3)	(5)
Liquidités nettes (utilisées pour) acquisitions/désinvestissements	(196)	(22)
Rachat d'actions	(16)	0
Variation de change sur solde d'ouverture	(3)	11
Différences de change sur les flux	4	(36)
Augmentation/(diminution) des liquidités nettes	(215)	(90)

ACQUISITION	
CHF millions	Total
Goodwill	12
Actifs	13
Engagements	(5)
Prix d'achat total	20
Dettes nettes acquises	2
Utilisation de cash	22

Principes d'établissement des comptes

Les états financiers consolidés résumés non-révisés ont été établis conformément aux principes comptables définis par l'International Accounting Standard 34 Interim Financial Reporting et aux règles comptables observées pour la préparation du Rapport Annuel 2004, exception faite de l'adoption par le Groupe des normes IFRS, nouvelles ou révisées, entrées en vigueur au 1^{er} janvier 2005.

CHANGES						
			Bilans Cours CHF Cours en fin de période		Pertes & Profits premier semestre Cours moyens CHF	
			Déc. 04	Jun 05	2004	2005
Australie	AUD	100	87.86	97.69	93.59	92.96
UE	EUR	100	154.49	154.90	155.35	154.65
Grande Bretagne	GBP	100	217.93	230.62	230.35	225.32
Etats-Unis	USD	100	113.42	128.29	126.54	120.28

TABEAU DES VARIATIONS DES FONDS PROPRES CONSOLIDÉS, PREMIER SEMESTRE

CHF millions	Débiteurs		Total equity
	du capital de SGS SA	Intérêts minoritaires	
Solde au 1er janvier 2004	1 072	18	1 090
Effet du changement de règles comptables	1		1
Montant ajusté	1 073	18	1 091
Bénéfice net période	124	6	130
Dividende payé	(68)	(3)	(71)
Rémunération sur la base d'action	3		3
Différences de conversion	(8)		(8)
Propres actions	(16)		(16)
Autres	(5)		(5)
Solde au 30 juin 2004 (ajusté)	1 103	21	1 124
Solde au 31 décembre 2004	1 229	26	1 255
Effet du changement de règles comptables	1		1
Montant ajusté	1 230	26	1 256
Bénéfice net période	170	8	178
Dividende payé	(90)	(5)	(95)
Rémunération sur la base d'action	4		4
Différences de conversion	42	1	43
Propres actions	0		0
Autres	(4)		(4)
Solde au 30 Juin 2005	1 352	30	1 382

Modification des normes comptables

Regroupements d'entreprises (IFRS 3)

Selon la norme IFRS 3 entrée en vigueur au 1^{er} janvier 2005, l'ensemble du goodwill n'est plus sujet à amortissement. Cette norme est appliquée sur une base prospective.

Paiements fondés sur des actions (IFRS 2)

Depuis le 1^{er} janvier 2005, la norme IFRS 2 exige que la juste valeur des instruments en capital distribués au personnel soit reconnue comme une charge. Les états financiers consolidés de l'exercice précédent ont été modifiés pour refléter le coût des options distribuées après le 7 novembre 2002 et non-encore dévolues au 1^{er} janvier 2005.

Présentation des états financiers (IAS 1)

La norme IAS 1 (révisée) exige que les intérêts minoritaires soient inclus dans le capital du Groupe figurant au bilan consolidé plutôt que comme un montant séparé du bilan. Elle exige également que les intérêts minoritaires ne soient plus déduits en parvenant au bénéfice net du Groupe.

Entités ad hoc (SIC 12)

A compter du 1er janvier 2005, la norme SIC-12 révisée du Standing Interpretation Committee englobe tous les plans de rémunération en capital, dont la consolidation n'était auparavant pas exigée par les normes IFRS. Pour faciliter la comparaison, le Groupe a opté pour la consolidation des plans de rémunération en capital à partir du 1^{er} janvier 2004. L'impact de cette modification sur le bénéfice net et le capital-actions en juin 2004 se monte respectivement à CHF 0.2 million et CHF 1 million.

Seule la version anglaise fait foi.

SIEGE SOCIAL

1 place des Alpes
B.P. 2152
CH – 1211 Genève 1
t +41 (0)22 739 91 11
f +41 (0)22 739 98 86
e enquiries@sgs.com
www.sgs.com

RESULTATS ANNUELS 2005

Mardi, 17 janvier 2006

ASSEMBLEE GENERALE DES ACTIONNAIRES

Lundi, 20 mars 2006

COTATION EN BOURSE

SWX Swiss Exchange, SGSN

PLATE-FORME D'ECHANGE

virt-x

SYMBOLES BOURSIERS

Bloomberg Action nominative: SGSN
Reuters: Action nominative: SGSZn.S
Telekurs: Action nominative: SGSN
ISIN: Action nominative: CH0002497458

CORPORATE COMMUNICATIONS & INVESTOR RELATIONS

Jean-Luc de Buman
SGS SA
1 place des Alpes
B.P. 2152
CH – 1211 Genève 1
t +41 (0)22 739 93 31
f +41 (0)22 739 98 61
www.sgs.com