

**Avec un chiffre d'affaires en progression de 18,5% (14,7% à taux de change constants) à CHF 1'845 millions, SGS annonce des résultats en hausse pour le neuvième semestre consécutif. Le résultat d'exploitation s'améliore de 28,5% à CHF 302 millions, la marge opérationnelle atteint 16,4% (15,3% avant éléments exceptionnels). Par rapport à la même période de l'an dernier, le bénéfice net augmente de 23,6% (19,4% à taux de change constants) à CHF 215 millions.**

CHIFFRES-CLES		
CHF millions	Jun 06	Jun 05
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>1 845</b>	1 557
Var %	18.5	
<b>EBITDA avant éléments exceptionnels</b>	<b>363</b>	301
Var %	20.6	
<b>EBITDA</b>	<b>384</b>	301
Var %	27.6	
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>302</b>	235
Var %	28.5	
<b>Marge opérationnelle %</b>	<b>16.4</b>	15.1
<b>Bénéfice avant impôts</b>	<b>301</b>	239
Var %	25.9	
<b>Bénéfice net attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA</b>	<b>215</b>	174
Var %	23.6	
<b>Cash flow opérationnel</b>	<b>214</b>	140
Var %	52.9	
<b>Liquidités nettes</b>	<b>46</b>	349
<b>Moyenne pondérée du nombre d'actions (000)</b>	<b>7 574</b>	7 500
<b>Bénéfice de base par action (CHF)</b>	<b>28.45</b>	23.21
Var %	22.6	
<b>Bénéfice dilué par action (CHF)</b>	<b>28.27</b>	22.96
Var %	23.1	
<b>Bénéfice de base par action avant éléments exceptionnels (CHF)</b>	<b>26.48</b>	23.21
Var %	15.3	
<b>Nombre moyen de collaborateurs</b>	<b>44 812</b>	40 223
Var %	11.4	

### Chiffres-clés

Le chiffre d'affaires du Groupe au premier semestre a progressé à CHF 1'845 millions, soit une hausse de 18,5% (14,7% à taux de change constants). Ce résultat a été obtenu dans des conditions de marché généralement favorables à l'ensemble des pôles d'activités et des régions géographiques du Groupe, en dépit d'une réorientation fondamentale des services et des sources de revenus de Trade Assurance. A taux de change constants, la croissance interne s'est établie à 10,4%.

Les pôles Consumer Testing, Minerals, Systems & Services Certification et Oil Gas and Chemicals ont réalisé une hausse de leur chiffre d'affaires supérieure à 13% par rapport au premier semestre 2005. La croissance a bénéficié de l'expansion géographique de la chaîne d'approvisionnement dans le domaine des matières premières, de nouveaux contrats de sous-traitance des analyses de laboratoires ainsi que de la commercialisation de produits SGS récents pour soutenir l'introduction de nouveaux standards. La croissance en Asie en général, en particulier dans les pays d'Asie du Sud-Est, s'est maintenue à un niveau élevé. Les résultats du Groupe reflètent également les améliorations substantielles observées dans les régions d'Europe orientale, au Moyen-Orient et en Afrique, dont les pays participent de plus en plus à l'économie globalisée.

Le résultat d'exploitation s'est amélioré de CHF 67 millions ou 28,5% (23,4% à taux de change constants) à CHF 302 millions, compte tenu d'un gain exceptionnel net de CHF 21 millions. La marge opérationnelle du Groupe a progressé à 15,3% (avant éléments exceptionnels), les pôles Systems & Services Certification, Minerals, Consumer Testing et Oil Gas and Chemicals Services ayant bénéficié d'un meilleur mix produits, de leur expansion géographique et de hausses des volumes.

Les charges financières nettes se sont établies à CHF 1,2 million. Les liquidités du Groupe ont substantiellement diminué avec la distribution exceptionnelle de CHF 50 par action aux détenteurs de capital au premier semestre. Le taux fiscal moyen de 24,2% se situe dans la fourchette prévue pour l'exercice en cours.

Le bénéfice attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA a augmenté à CHF 215 millions comparé à CHF 174 millions, soit une hausse de 23,6% (19,4% à taux de change constants).

Les fonds résultant de l'exploitation se sont montés à CHF 214 millions. Ce flux de liquidités a été utilisé, avec les liquidités déjà disponibles, pour financer des investissements nets en immobilisations corporelles (CHF 104 millions), la distribution aux détenteurs de capital (CHF 383 millions) et des acquisitions (CHF 190 millions, soit CHF 139 millions nets compte tenu des cessions). Les liquidités du Groupe ont par conséquent baissé à CHF 235 millions contre CHF 521 millions.

#### **Acquisition et cession**

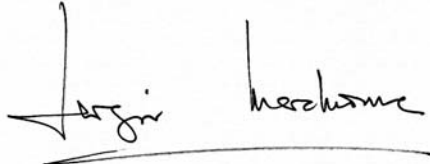
Dans le cadre de sa stratégie de croissance pour 2006-2008, le Groupe a procédé à quatre acquisitions au premier semestre. Outre l'acquisition, comme annoncé précédemment, d'aster.cephac, SGS a acquis Northview Biosciences Inc., Northbrook (Illinois, Etats-Unis), qui renforce très sensiblement sa présence sur le marché américain du contrôle de la qualité dans les biosciences.

SGS a procédé à deux acquisitions élargissant son offre de services pour l'industrie du pétrole et du gaz : Cotax AS, Narvik (Norvège), ainsi que Laroute SA, Zoug (Suisse), laboratoires spécialisés dans les additifs, implantés en Russie, dans les Etats baltes et les régions de la Mer Noire et de la Mer Caspienne.

Deux cessions ont été effectuées au cours du premier semestre : l'entité de consultance environnementale au Canada et la filiale Pink Healthcare Services. Ces deux sociétés représentent conjointement un chiffre d'affaires inférieur à CHF 25 millions.

#### **Perspectives**

Le Groupe continuera d'améliorer ses résultats opérationnels pendant le reste de l'année et confirme ses objectifs à l'horizon 2008.



Sergio Marchionne  
Président



Dan Kerpelman  
Chief Executive Officer

AGRICULTURAL SERVICES		
CHF millions	<b>Juin 06</b>	Jun 05
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>156.7</b>	137.8
Var %	13.7	
<b>Variation due à l'incidence des</b>		
Volumes et prix	13.3	
Impact des changes	5.6	
Acquisitions/(Cessions)	--	
<b>Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels</b>	<b>18.7</b>	15.4
Var %	21.4	
<b>Marge %</b>	<b>11.9</b>	11.2

## Agricultural Services

A paramètres constants, le chiffre d'affaires d'Agricultural Services a enregistré une croissance organique de 9,3% à CHF 157 millions. Les marges opérationnelles se sont améliorées à 11,9% contre 11,2% un an auparavant. Ces résultats ont bénéficié, dans une large mesure, de l'expansion géographique du réseau, à l'amélioration du mix produits et du positionnement tactique des services de logistique à l'arrière-pays et des services liés aux matières premières.

Du point de vue géographique, le chiffre d'affaires a été très largement réparti sur l'ensemble du réseau et la majorité des centres de profits a augmenté son chiffre d'affaires. La croissance observée au semestre précédent s'est poursuivie dans les régions Europe orientale/Moyen-Orient et Europe du Sud-Est où la hausse du chiffre d'affaires s'est respectivement établie à 39% et 14%. De solides résultats ont également été obtenus en Europe de l'Ouest et dans la région Asie du Sud-Est/Pacifique, ce qui a permis de compenser les résultats plus faibles enregistrés en Amérique du Nord et en Amérique du Sud en raison de conditions de marché et de récoltes difficiles.

L'offre intégrée de nos services pour la chaîne d'approvisionnement en agriculture a, une fois de plus, obtenu des résultats encourageants, les plus remarquables ayant été obtenus en Argentine, en Egypte, en Espagne et en Italie. L'intégration de la gestion des entrepôts et des silos, des opérations de pesage, des services relatifs à l'utilisation de pesticides et des analyses de laboratoires a été favorablement accueillie par la clientèle. Susceptibles d'être adaptés aux spécificités des chaînes d'approvisionnement intégrées sur le plan international, qui suivent le produit du lieu de sa récolte à celui de sa transformation, ces packages de services ont rencontré un succès particulièrement vif en Europe.

Nos clients travaillent dans un environnement réglementaire de plus en plus strict. Nous y voyons une opportunité pour SGS de développer des solutions spécifiques à chaque client et de lui permettre ainsi non seulement de se conformer, mais aussi de dépasser les prescriptions concernant leurs produits et de se démarquer ainsi de leurs concurrents.

## Minerals Services

Le chiffre d'affaires de Minerals Services a augmenté de 30,2% (croissance organique : 18,1%) à CHF 225 millions. Les marges opérationnelles se sont améliorées à 16,7%, soit une hausse de 130 points de base. Les conditions de marché ont été favorables grâce à la forte demande de minéraux énergétiques, de métaux précieux et des minerais de base. L'amélioration des marges au cours du semestre reflète surtout les excellents résultats obtenus par des contrats de sous-traitance d'analyses de laboratoire, les services géochimiques et les analyses métallurgiques, de même que la prestation de services en Inde, en Chine et en Russie.

La forte présence de ce pôle d'activité dans les principaux centres miniers du Canada, du Brésil, d'Afrique du Sud et d'Australie continue d'exercer une influence déterminante sur la progression du chiffre d'affaires et du résultat opérationnel du Groupe. De plus, ces centres prennent une importance croissante puisque nous y concentrons le développement de notre technologie et de nos services. Ils nous permettent ainsi d'accélérer et d'élargir le déploiement de nos packages de services sur le plan géographique tout en ciblant particulièrement des contrats mondiaux représentant de gros volumes. L'installation de laboratoires pilotes en géochimie et métallurgie confirme le bien-fondé de cette stratégie. En géochimie, le Groupe a déployé au premier semestre huit nouveaux laboratoires sur quatre continents sous la supervision d'une équipe d'experts ; l'équipement nécessaire provenait d'une seule source. En métallurgie, le Groupe s'appuie sur trois centres stratégiquement placés pour effectuer des études de laboratoires pilotes pour nos clients du monde entier.

La forte demande de minéraux énergétiques, de minerais de base et de métaux précieux incite de plus en plus nos clients à explorer de nouveaux sites dans les pays de l'ex-Union soviétique, en Chine et en Afrique. L'élargissement de prestations à haute valeur technologique dans les régions où nous sommes actuellement implantés nous positionne idéalement sur ce marché.

MINERALS SERVICES		
CHF millions	<b>Juin 06</b>	Jun 05
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>225.3</b>	173.1
Var %	30.2	
<b>Variation due à l'incidence des</b>		
Volumes et prix	33.0	
Impact des changes	9.1	
Acquisitions/(Cessions)	10.1	
<b>Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels</b>	<b>37.6</b>	26.6
Var %	41.4	
<b>Marge %</b>	<b>16.7</b>	15.4

OIL, GAS & CHEMICALS SERVICES		
CHF millions	Jun 06	Jun 05
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>374.3</b>	305.8
Var %	22.4	
<b>Variation due à l'incidence des</b>		
Volumes et prix	42.5	
Impact des changes	11.3	
Acquisitions/(Cessions)	14.7	
<b>Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels</b>	<b>51.9</b>	39.7
Var %	30.7	
<b>Marge %</b>	<b>13.9</b>	13.0

## Oil, Gas & Chemicals Services

La croissance du chiffre d'affaires d'Oil, Gas & Chemicals Services (OGC) a été de 22,4% (croissance organique : 13,4%), les marges se sont améliorées à 13,9% comparé à 13%. Les marchés des produits raffinés ont été tendus dans le monde entier en raison d'une forte demande en Asie du Sud-Est et en Chine. Aux Etats-Unis, l'insuffisance de la capacité des raffineries a entraîné une augmentation des importations dont ont bénéficié nos services d'inspection des pétroliers et d'analyses de mélanges, surtout en fin de semestre. Les nouvelles régions auxquelles s'étend désormais la chaîne d'approvisionnement ont eu un impact positif sur les services d'inspection, de surveillance et d'analyses dans les principaux centres de négoce en Asie, en Europe de l'Ouest, en Russie et au Moyen-Orient. Les services liés au gaz naturel liquide ont été en forte progression, la demande de sources alternatives de combustibles étant stimulée par le cours élevé du brut. Les services d'analyses chimiques ont enregistré de bons résultats malgré la flambée des matières premières et les pressions qu'elle exerce sur nos clients et les marchés concernés.

Deux acquisitions ont été effectuées au premier semestre : Cotax AS, dont les laboratoires d'analyses à Aberdeen travaillent pour les producteurs de pétrole et de gaz en Mer du Nord. L'acquisition de Laroute SA a permis d'étoffer nos services d'inspection et d'analyses des pétroliers en Europe de l'Ouest, en Russie, dans les pays de l'ex-URSS et dans les régions de la Mer Baltique et de la Mer Caspienne. SGS s'attache désormais à promouvoir dans le monde entier des packages de services à haute valeur ajoutée ainsi acquis.

Les services spécialisés pour les raffineries et les terminaux et la sous-traitance d'analyses de laboratoire bénéficient toujours d'une forte demande. D'importants contrats ont été remportés avec des *majors* de l'industrie du pétrole en France, aux Etats-Unis, en Guinée Equatoriale et en Australie. Le Groupe poursuit sa stratégie d'innovation technologique dans les techniques d'échantillonnage et les méthodes d'analyse ; ses services de détection du mercure et les analyses des ratios pétrole/gaz (« Gas/Oil Ratio ») ont été particulièrement bien accueillis par les clients.

LIFE SCIENCE SERVICES		
CHF millions	Jun 06	Jun 05
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>94.0</b>	62.0
Var %	51.6	
<b>Variation due à l'incidence des</b>		
Volumes et prix	(1.1)	
Impact des changes	1.4	
Acquisitions/(Cessions)	31.7	
<b>Résultat d'exploitations avant éléments exceptionnels</b>	<b>11.4</b>	8.8
Var %	29.5	
<b>Marge %</b>	<b>12.1</b>	14.2

## Life Science Services

Le chiffre d'affaires de Life Science Services (LSS) a bondi de 51,6% au premier semestre. Ce pôle a acquis une taille significative suite à l'acquisition de sociétés spécialisées en recherche clinique et dans le contrôle de la qualité. Les marges opérationnelles ont fléchi de 14,2% à 12,1% en raison des coûts de restructuration induits par ces acquisitions, de la réorganisation de l'utilisation des capacités en recherche clinique en Belgique et en France et de la mise en service de laboratoires en Asie.

Les services de contrôle de la qualité ont enregistré de bons résultats. Tous les laboratoires en Amérique du Nord et en Europe ont dépassé leurs objectifs, tant en termes de chiffre d'affaires que de résultats opérationnels. Notre présence en Amérique du Nord a été considérablement renforcée avec l'acquisition de Northview Biosciences, qui nous a permis d'entrer sur le marché du contrôle de la qualité de produits et appareils médicaux. L'expansion du réseau et de la capacité par croissance interne s'est poursuivie. Ainsi, en Belgique, nous avons abordé le marché des essais de médicaments issus de la biotechnologie. Les nouveaux laboratoires décentralisés à Singapour, à Shanghai et au Sri Lanka ont permis de porter à 16 le nombre total de laboratoires de contrôle de la qualité, implantés dans 12 pays, soit le plus important réseau de laboratoires dans son secteur.

Les investissements nécessaires au démarrage de notre activité en Asie sont à l'origine de coûts inévitables relatifs à notre accréditation dans ces différents pays et aux audits de bonnes pratiques de production (« Good Manufacturing Practices ») exigés par les clients. Nos marges opérationnelles en sont temporairement diluées mais cet effet à court terme n'altère en rien notre opinion sur les opportunités que représentent les régions sélectionnées. Tous ces investissements devraient retrouver leur rentabilité au deuxième semestre.

Dans le domaine de la recherche clinique, l'acquisition d'aster.cephac en janvier a transformé Life Science Services, comprenant jusqu'alors une seule clinique et des laboratoires dans un pays, la Belgique, en un réseau de cliniques et de laboratoires doté de l'une des plus fortes capacités d'Europe pour les essais cliniques de phase précoce et les bioanalyses.

Au premier semestre, l'essentiel de notre effort a porté sur l'intégration d'aster.cephac dans le réseau SGS, la rationalisation de son administration et de sa stratégie commerciale en recherche clinique. L'accueil de la clientèle a été encourageant. Plusieurs clients intéressés par les deux secteurs d'activité du pôle LSS ont en effet commencé de faire un audit croisé de nos services dans ces deux domaines – un élément clé pour l'utilisation optimale de nos capacités. LSS devrait améliorer son chiffre d'affaires et son résultat au second semestre.

CONSUMER TESTING SERVICES		
CHF millions	Juin 06	Juin 05
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>283.4</b>	214.2
Var %	32.3	
<b>Variation due à l'incidence des</b>		
Volumes et prix	60.3	
Impact des changes	8.9	
Acquisitions/(Cessions)	--	
<b>Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels</b>	<b>64.6</b>	46.4
Var %	39.2	
<b>Marge %</b>	<b>22.8</b>	21.7

### Consumer Testing Services

Avec un chiffre d'affaires de CHF 283 millions au premier semestre, le pôle Consumer Testing Services (CTS) a enregistré une croissance organique de 32,3% et dégagé une marge opérationnelle de 22,8% contre 21,7%.

A paramètres constants, la progression du chiffre d'affaires a été particulièrement forte dans nos laboratoires en Chine, à Hong Kong, dans les pays de l'Est de l'Asie et du Sud-Est (38%) grâce aux mandats obtenus en Europe de l'Ouest, au Japon et aux Etats-Unis, auxquels s'ajoutent un nombre croissant de contrats acquis localement. L'activité en Europe a été plus modérée (8%) tout en conservant des marges opérationnelles satisfaisantes.

Les services d'analyse des substances dangereuses ont été l'un des principaux moteurs de la croissance du chiffre d'affaires de CTS au premier semestre. L'entrée en vigueur de la Directive européenne sur les substances dangereuses en juillet s'est traduite par une augmentation substantielle des volumes dans nos laboratoires, surtout dans le secteur des produits électroniques. Bien que la demande faiblira vraisemblablement au second semestre, les procédures d'analyse développées pour l'application de cette directive devraient continuer d'être utilisées dans de nombreux domaines. L'analyse de substances dangereuses devrait rester un important facteur de croissance pour les quatre catégories de produits concernées par ce pôle d'activité.

Malgré le renforcement des quotas des importations de textiles de Chine dans l'Union Européenne et aux Etats-Unis, CTS a réussi à renforcer sa position dans les softlines grâce à une forte croissance de sa clientèle au Japon, en Europe et aux Etats-Unis. Cette évolution, qui s'est traduite par une hausse des volumes d'analyses effectuées dans nos laboratoires de Chine, en Inde, au Bangladesh et en Turquie, a exercé un effet de levier au niveau des résultats opérationnels. Le développement de packages de services dans les analyses de textiles, notamment avec des services intégrant les analyses chimiques, se poursuit.

Au premier semestre, la capacité a été augmentée, en particulier pour les analyses chimiques dans l'ensemble du réseau, les essais de produits électroniques en Asie et dans plusieurs centres de laboratoires en Australasie et au Moyen-Orient.

SYSTEMS & SERVICES CERTIFICATION		
CHF millions	Juin 06	Juin 05
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>151.4</b>	127.0
Var %	19.2	
<b>Variation due à l'incidence des</b>		
Volumes et prix	20.5	
Impact des changes	3.9	
Acquisitions/(Cessions)	--	
<b>Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels</b>	<b>27.7</b>	20.4
Var %	35.8	
<b>Marge %</b>	<b>18.3</b>	16.1

### Systems & Services Certification

Systems & Services Certification (SSC) a réalisé par croissance interne un chiffre d'affaires de CHF 151 millions, soit une hausse de CHF 24 millions ou de 19,2% par rapport au premier semestre 2005.

Les marges opérationnelles se sont améliorées à 18,3% comparé à 16,1% grâce à un mix produits plus adapté, à une excellente distribution géographique de ses services et à des gains de productivité. Ces résultats ont été obtenus dans des conditions de marché en pleine évolution. En effet, la certification pour le compte de tiers perd du terrain au profit de certifications spécifiques à chaque industrie et de programmes d'audit conçus spécialement pour chaque client. Cette tendance, très nette sur les marchés d'Europe de l'Ouest et d'Amérique du Nord depuis 2003, commence à se dessiner dans les pays de l'Est de l'Asie, d'Europe orientale et d'Asie du Sud-Est.

En Europe, le pôle SSC a dégagé une croissance à deux chiffres (18%) qui provient essentiellement des excellents résultats réalisés en Espagne, en France, en Italie et en Grande Bretagne. Ces marchés se sont caractérisés par une demande encourageante de solutions d'audit spécialement conçus, notamment pour de grandes sociétés multinationales, et par le succès de produits très spécifiques comme les certifications TS 16949 (construction automobile), AS 9100 (aéronautique), ISO 13485 (appareils médicaux) et ISO 22 000 (sécurité alimentaire). Le profil de la croissance observée aux Etats-Unis (15%) est similaire aux tendances observées en Europe.

Les conditions de marché sur les marchés d'Australasie ont été conformes à l'attente, de solides résultats ayant été obtenus au Japon, en Australie et à Taiwan grâce au succès de nos nouveaux types de certification. L'environnement toujours plus concurrentiel des produits classiques de certification en Chine (ISO 9001) s'est confirmé au premier semestre. En Chine, le marché paraît désormais privilégier les produits de certification spécifiques à chaque branche industrielle au fur et à mesure que le secteur de la production et celui des services parviennent à un stade mature dans la chaîne d'approvisionnement mondiale.

Ce pôle a poursuivi ses initiatives pour optimiser ses prestations au niveau du back office, la gestion des certificats et celle de ses spécialistes d'audit. Le succès de ces efforts dépend de la mise en réseau de pratiques commerciales standardisées et de systèmes informatiques. Actuellement, 70% du chiffre d'affaires mondial de ce pôle est géré sur une seule plateforme informatique. Cette réussite est telle que des projets pilotes ont débuté dans les autres pôles d'activité qui offrent des programmes d'audit sur le terrain.

<b>INDUSTRIAL SERVICES</b>		
CHF millions	<b>Jun 06</b>	Jun 05
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>240.2</b>	209.4
Var %	14.7	
<b>Variation due à l'incidence des</b>		
Volumes et prix	24.7	
Impact des changes	5.1	
Acquisitions/(Cessions)	1.0	
<b>Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels</b>	<b>31.5</b>	27.5
Var %	14.5	
<b>Marge %</b>	<b>13.1</b>	13.1

### Industrial Services

A paramètres constants le chiffre d'affaires d'Industrial Services a progressé de 14,7%, le résultat d'exploitation s'est établi à CHF 31,5 millions. Les marges opérationnelles sont restées stables à 13,1%, essentiellement en raison de la restructuration de cette activité en Amérique du Nord et des coûts induits par le démarrage de divers projets et le recrutement de personnel en Asie.

Au premier semestre, de solides résultats ont été obtenus en Espagne, où la hausse du chiffre d'affaires de 12,1% reflète le renforcement de notre positionnement sur le marché des inspections réglementaires des bâtiments. De bons résultats ont également été enregistrés en France, en Allemagne et au Benelux, en particulier avec les essais non-destructifs, les services d'inspection et de vérification dans le domaine de l'entretien des bâtiments. Le Groupe a réussi une percée dans le domaine de l'énergie éolienne en remportant plusieurs mandats en Allemagne et aux Pays-Bas.

Ce pôle d'activité présente d'intéressantes perspectives de croissance, ce que confirment les hausses du chiffre d'affaires observées dans le Sud-Est de l'Europe (16%) grâce au succès de programmes de surveillance de centrales électriques, en Afrique (50%) avec la supervision de projets et les essais non-destructifs pour l'industrie du pétrole et en Europe orientale/Moyen-Orient avec nos services d'inspection de l'intégrité des actifs et d'analyse des risques. De plus, des progressions particulièrement intéressantes ont été observées en Chine avec les services liés à la chaîne d'approvisionnement (52%) et en Inde avec les services d'inspection et de surveillance de grands projets et chantiers d'infrastructure (31%).

D'importantes initiatives ont été prises pour améliorer l'offre de services liés à la chaîne d'approvisionnement. Nous cherchons également à nous positionner favorablement sur les marchés des grands projets d'équipement en Asie, des grandes réalisations dans le secteur énergétique en Russie, en Afrique et au Moyen-Orient et celui des énergies alternatives.

Nos services de surveillance des fournisseurs, de supervision de projets et de certification d'équipements de grande valeur devraient faire l'objet d'une demande accrue de la part des consortiums EPC (« Engineering/Procurement/Contractors »), des compagnies d'assurances et des investisseurs finançant les projets concernés.

ENVIRONMENTAL SERVICES		
CHF millions	Jun 06	Jun 05
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>125.0</b>	110.9
Var %	12.7	
<b>Variation due à l'incidence des</b>		
Volumes et prix	7.8	
Impact des changes	2.7	
Acquisitions/(Cessions)	3.6	
<b>Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels</b>	<b>11.3</b>	11.1
Var %	1.8	
<b>Marge %</b>	<b>9.0</b>	10.0

## Environmental Services

Le chiffre d'affaires du pôle Environmental Services a progressé de 12,7%, avec une croissance organique de 6,9%, en dépit de conditions de marché difficiles en Europe centrale, où les volumes ont été pénalisés par les températures exceptionnellement basses observées au premier trimestre. Les marges opérationnelles ont plafonné à 9% en raison de la baisse des volumes intervenue au premier trimestre et des coûts de consolidation de laboratoires en Australie. Le Groupe prévoit un rétablissement des marges au deuxième semestre.

Plusieurs développements remarquables ont eu lieu dans nos marchés matures d'Europe et d'Amérique du Nord. La forte croissance enregistrée en Espagne (24,4%) est due à la mise en réseau de nos services environnementaux et de la forte position qui est la nôtre sur le marché de la surveillance de projets industriels. Les analyses ultra-sensibles de détection de la dioxine, effectuées par nos centres de compétence spécialisés en Belgique et aux Etats-Unis (acquisition de Paradigm en 2005), ont bénéficié d'une forte demande dans l'ensemble du réseau. Les volumes d'échantillons en provenance du monde entier pour être traités en flux continu par nos laboratoires d'analyses organiques en Allemagne ont augmenté de 41% par rapport au premier semestre 2005.

Sur les marchés émergents, notre stratégie consistant à combiner les analyses environnementales aux services du pôle Minerals Services commence à porter ses fruits, notamment en Afrique (74%) et en Australie. Nous avons obtenu d'excellents résultats sur de nouveaux marchés. Ainsi, la croissance a été de 77% en Inde alors que le chiffre d'affaires a doublé au Pakistan et en Chine. Nous avons remporté nos premiers contrats en Afrique du Sud, en Grèce et Corée du Sud.

Le Groupe a annoncé la vente, au premier semestre, des services d'hygiène (Pink Healthcare Services) en Australie, avec effet au 30 juin. La décision de monétiser cet actif a été prise après un réexamen de la situation de cette entité dans l'ensemble de notre portefeuille de services et de son potentiel de croissance au plan mondial. A court terme, cette transaction aura un effet de dilution sur les services environnementaux gardés par le Groupe.

AUTOMOTIVE SERVICES		
CHF millions	Jun 06	Jun 05
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>111.5</b>	97.3
Var %	14.6	
<b>Variation due à l'incidence des</b>		
Volumes et prix	3.3	
Impact des changes	3.0	
Acquisitions/(Cessions)	7.9	
<b>Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels</b>	<b>15.3</b>	13.2
Var %	15.9	
<b>Marge %</b>	<b>13.7</b>	13.6

## Automotive Services

Le chiffre d'affaires d'Automotive Services a progressé de 14,6%, avec une croissance organique de 3,3%, à CHF 111,5 millions. Les marges opérationnelles se sont établies à 13,7%.

L'activité d'inspection réglementaire des véhicules automobiles a enregistré de bons résultats au premier semestre, plusieurs objectifs majeurs ont été atteints. En France, le Groupe a achevé l'intégration de ses acquisitions et consolidé de ce fait son leadership sur le marché. Aux Etats-Unis, les contrats de gestion des données avec les Etats de New York et de Virginie ont été conformes à notre attente et, après d'importants retards, le contrat avec l'Etat de Californie a démarré. Au Chili, en Côte d'Ivoire et en Irlande, l'activité de nos centres fixes assurant à la fois l'inspection de la sécurité et celle des émissions des véhicules, se déroule conformément aux prévisions. Notre contrat de six ans avec le London Public Carriage Office, portant initialement sur l'inspection des véhicules de location à des particuliers, a été étendu à celle des taxis. La construction de nouvelles capacités devrait démarrer prochainement et dégager un chiffre d'affaires dès 2007.

Les conditions de marché de nos services d'inspection de parcs de véhicules en leasing ou en fin de contrats de leasing ont été difficiles. Si le chiffre d'affaires a diminué au premier semestre, nos marges sont restées intactes, les structures de coûts ayant été revues à la baisse pour faire face à la situation. Ce marché devrait rester difficile dans un avenir prévisible. En Europe, l'inspection de véhicules commerciaux est restée stable. Un certain nombre de mandats prometteurs auprès de clients spécialisés dans la gestion de parcs automobiles ou la location de véhicules ont été signés.

Nous maintenons notre stratégie qui consiste à concentrer nos efforts sur les inspections réglementaires qui nous assurent un chiffre d'affaires régulier et des cash flows élevés. Ces inspections représentent actuellement plus de 60% du chiffre d'affaires dans ce domaine, soit un changement radical de notre mix produits par rapport à 2003. Grâce aux références acquises avec nos mandats d'inspection de la sécurité et des émissions des véhicules automobiles dans nos centres fixes, nos contrats de gestions des données et nos différentes formules de « franchise », nous sommes particulièrement bien placés pour offrir des solutions adaptées aux besoins spécifiques des autorités réglementaires. Notre gamme de services devrait particulièrement intéresser les pays qui commencent à exiger l'inspection technique des véhicules automobiles, si bien que nous avons commencé de concentrer nos efforts de vente sur les marchés émergents.

TRADE ASSURANCE SERVICES		
CHF millions	Jun 06	Jun 05
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>83.3</b>	119.5
Var %	(30.3)	
<b>Variation due à l'incidence des</b>		
Volumes et prix	(36.9)	
Impact des changes	0.7	
Acquisitions/(Cessions)	--	
<b>Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels</b>	<b>11.4</b>	25.9
Var %	(56.0)	
<b>Marge %</b>	<b>13.7</b>	21.7

### Trade Assurance Services

A paramètres constants, le chiffre d'affaires du pôle Trade Assurance Services (TAS) a baissé de 30,3% suite à l'arrêt, d'ailleurs prévu, des contrats d'inspection avant embarquement avec le Nigeria et le Venezuela. Les marges opérationnelles ont diminué de 13,7% compte tenu de la perte des bénéfices sur les contrats terminés et les coûts relatifs au développement de nouveaux services. Les résultats des contrats non-PSI ont été bons, notamment notre produit TradeNet, dont la réputation d'efficacité en tant qu'outil facilitant les échanges commerciaux s'affirme de plus en plus.

En dépit de la baisse récente de ses résultats, ce pôle d'activité a réussi le lancement de nouveaux produits et remporté de nouveaux mandats. Notre contrat élargi avec les douanes du Mexique a démarré à la fin du premier semestre. Ce contrat de quatre ans combine les services ValueNet à la vérification physique à d'importants points de passage frontaliers. Les contrats d'inspection de la destination, qui comprennent à la fois des inspections par scanner et des services de classification et d'évaluation à des emplacements fixes, ont débuté au Nigeria, au Cameroun et à Madagascar. Des programmes d'évaluation de la conformité des produits ont été mis en place pour le Kenya et l'Arabie Saoudite. Les contrats de contrôles forestiers au Ghana et en République démocratique du Congo ont été renouvelés.

Le pôle TAS a continué de reconfigurer son portefeuille de services et de restructurer son réseau afin de l'adapter aux changements intervenus sur ses marchés au premier semestre. Au vu du désintérêt croissant pour les services d'inspection avant embarquement, le réseau mondial d'inspection a été restructuré en profondeur. Les services de back office ont été adaptés aux nouveaux produits comme l'inspection de la destination et les services de classification. Nous avons ainsi créé des centres mondiaux pour la prestation de services de back office, des centres régionaux pour le contrôle de la valeur et les vérifications documentaires ainsi qu'une plateforme informatique centralisée qui devrait permettre de réduire les coûts tout en harmonisant nos prestations au plan mondial.

COMPTE DE RESULTAT RESUME CONSOLIDE		
CHF millions	Jun 06	Jun 05 (1)
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>1 845</b>	<b>1 557</b>
Salaire et sous-traitance	(1 017)	(865)
Amortissements	(80)	(65)
Autres charges d'exploitation	(467)	(392)
<b>Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels</b>	<b>281</b>	<b>235</b>
Eléments exceptionnels	21	---
<b>Résultats d'exploitation</b>	<b>302</b>	<b>235</b>
<b>EBIT</b>	<b>302</b>	<b>235</b>
Produits/(charges) financiers	(1)	4
<b>Résultat avant impôts</b>	<b>301</b>	<b>239</b>
Impôts	(73)	(57)
<b>Bénéfice pour la période</b>	<b>228</b>	<b>182</b>
Bénéfice net attribuable à:		
- Détenteurs de capital de SGS SA	215	174
- Intérêts minoritaires	13	8
<b>Bénéfice net avant collection des créances sur contrats terminés avant 2002 net d'impôts (2)</b>	<b>215</b>	<b>174</b>

(1) Chiffres 2005 ajustés pour refléter l'adoption de la norme IAS 19

(2) Pas de collection au premier semestre

BILANS CONSOLIDES RESUMES		
CHF millions	Jun 06	Déc. 05
<b>Actif immobilisé</b>		
Terrains, immeubles et équipements	603	586
Goodwill et autres immobilisations incorporelles	596	429
Autres actifs	200	225
<b>Total actif immobilisé</b>	<b>1 399</b>	<b>1 240</b>
<b>Actif circulant</b>		
Clients et effets	710	713
Liquidités et investissements	245	531
Autres actifs	382	281
<b>Total actif circulant</b>	<b>1 337</b>	<b>1 525</b>
<b>Total actif</b>	<b>2 736</b>	<b>2 765</b>
<b>Fonds propres</b>	<b>1 337</b>	<b>1 475</b>
<b>Engagements à long terme</b>		
Emprunts	9	7
Provisions et autres engagements	371	418
<b>Total engagements à long terme</b>	<b>380</b>	<b>425</b>
<b>Engagements à court terme</b>		
Créanciers et autres dettes	346	329
Autres engagement	673	536
<b>Total engagements à court terme</b>	<b>1 019</b>	<b>865</b>
<b>Total Fonds propres et Fonds étrangers</b>	<b>2 736</b>	<b>2 765</b>

TABLEAUX RÉSUMÉS CONSOLIDÉS DES FLUX DE LIQUIDITÉS		
CHF millions	Jun 06	Jun 05 (1)
Bénéfice semestriel	215	174
Reprise sur éléments non-monnaïres (Augmentation)/diminution fonds roulement	135	102
Changements autres provisions	(84)	(81)
Impôts payés	---	(11)
Impôts payés	(52)	(44)
<b>Fonds résultant de l'exploitation</b>	<b>214</b>	<b>140</b>
Acquisition /(vente) nette d'immobilisations	(104)	(90)
Liquidités (payées) perçues pour acquisitions/cessions	(139)	(19)
Autres (opérations d'investissement)	1	(1)
<b>Fonds résultant des activités d'investissement</b>	<b>(242)</b>	<b>(110)</b>
Dividende payé aux détenteurs du capital de SGS SA	(236)	(90)
Dividende payé aux intérêts minoritaires	(3)	(5)
Remboursement de capital	(147)	---
Variation des actions propres	46	---
Augmentation/(diminution) des dettes à court terme	92	---
Autres (opération de financement)	(5)	4
<b>Fonds résultant des activités de financement</b>	<b>(253)</b>	<b>(91)</b>
Différence de conversion sur les soldes d'ouverture	(5)	11
Différence de change sur les flux	---	(36)
<b>Augmentation/(diminution) des liquidités et valeurs associées</b>	<b>(286)</b>	<b>(86)</b>

## Principe d'établissement des comptes

Préparés conformément aux normes d'information financière International Financial Reporting Standards (IAS) / IAS 34 Interim Financial Reporting, les résultats financiers intermédiaires consolidés résumés doivent être examinés sur la base des états financiers consolidés du Groupe pour l'exercice clos au 31 décembre 2005.

ETAT DES PRODUITS ET CHARGES COMPTABILISES RESUME		
CHF millions	Jun 06	Jun 05 (1)
Gains et pertes actuariels	---	(27)
Différence de change	(29)	31
<b>Bénéfice net comptabilisé dans les fonds propres</b>	<b>(29)</b>	<b>4</b>
Bénéfice pour la période	228	182
<b>Total produits et charges comptabilisés pour la période</b>	<b>199</b>	<b>186</b>
Attribuable à:		
- Détenteurs du capital de SGS SA	191	178
- Intérêts minoritaires	8	8

## Notes relatives aux états financiers intermédiaires consolidés résumés

### 1. Principales conventions comptables

Les états financiers résumés ont été préparés conformément aux principes d'établissement des comptes du Groupe utilisés pour ses états financiers consolidés pour l'exercice clos au 31 décembre 2005.

Le Groupe a décidé, au second semestre 2005, d'adapter à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2005 la nouvelle option de reconnaissance immédiate sous IAS 19. Dans cette option, les gains/pertes actuariels sur l'estimation des actifs et des passifs des plans de pension estimés à la « juste valeur » à la date du bilan sont immédiatement reconnus dans le bilan avec une variation correspondante du capital. L'impact de ce changement sur le résultat avant impôts et le total des fonds propres au 30 juin 2005 de profits se monte respectivement à CHF 6 millions et CHF 27 millions. Aucun gain et perte actuariels n'ont été comptabilisés au premier semestre clos le 30 juin 2006, aucun changement matériel concernant les fonds de pension ni aucun changement significatif des marchés n'étant intervenus au cours de la période.

La valeur identifiable des actifs et des passifs acquis/cédés est évaluée à la meilleure estimation à la clôture de la période.

### 2. Eléments exceptionnels

ELEMENTS EXCEPTIONNELS		
CHF millions	Juin 06	Juin 05 (1)
Résultat d'exploitation avant éléments exceptionnels comptabilisés par segment	281	235
Eléments exceptionnels non-attribués:		
Gain net sur les changements structurels du Groupe	36	---
Engagements légaux, garanties	(6)	---
Restructuration	(9)	---
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>302</b>	<b>235</b>

### 3. Bénéfice par action

BÉNÉFICE DE BASE PAR ACTION		
	Juin 06	Juin 05 (1)
Bénéfice attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA - CHF millions	215	174
Nombre pondéré d'actions	7 574	7 500
<b>Bénéfice de base par action - CHF</b>	<b>28.45</b>	<b>23.21</b>

BÉNÉFICE DILUÉ PAR ACTION		
	Juin 06	Juin 05 (1)
Bénéfice attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA - CHF millions	215	174
nombre dilué d'actions	7 622	7 582
<b>Bénéfice dilué par action - CHF</b>	<b>28.27</b>	<b>22.96</b>

BÉNÉFICE AJUSTÉ PAR ACTION		
	Juin 06	Juin 05 (1)
Bénéfice attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA - CHF millions	215	174
Eléments exceptionnels net d'impôt - CHF millions	(15)	---
Bénéfice attribuable aux détenteurs du capital de SGS SA avant éléments exceptionnels - CHF millions	195	174
<b>Bénéfice de base ajusté par action - CHF</b>	<b>26.48</b>	<b>23.21</b>
<b>Bénéfice dilué ajusté par action - CHF</b>	<b>26.31</b>	<b>22.96</b>

#### 4. Acquisition de filiales

Au cours de cette période, le Groupe a finalisé les acquisitions suivantes : 100% d'aster.cephac, société spécialisée dans les essais cliniques de phase précoce et le développement bio-analytique de médicaments (avec effet au 1<sup>er</sup> janvier 2006); 100% de Northview Sciences, laboratoires spécialisés dans les sciences de la vie aux Etats-Unis (avec effet au 1<sup>er</sup> janvier 2006) ; 100% de Cotax, laboratoires norvégiens spécialisés dans les services à l'industrie pétrochimique (avec effet au 1<sup>er</sup> janvier 2006) et 100% de Laroute, important prestataire de services de traitements d'additifs pour l'industrie pétrolière (avec effet au 1<sup>er</sup> février 2006).

Au cours de la période, les acquisitions ont contribué au résultat d'exploitation du Groupe à hauteur de CHF 7 millions. Si les dates de prise d'effet de toutes les acquisitions avaient été le 1<sup>er</sup> janvier 2006, le chiffre d'affaires du Groupe aurait été de CHF 1 849 millions sur la période et le résultat d'exploitation de CHF 303 millions.

ACQUISITIONS DE FILIALES			
CHF millions	Valeur comptable avant regroupement	Ajustement à la juste valeur	Montant comptabilisé à la date d'acquisition
Actifs corporels et incorporels	18	37	55
Actif circulant	34		34
Liquidités et valeurs assimilées	10		10
Engagements à court terme	(28)		(28)
Engagements à long terme	(2)		(2)
<b>Actifs nets acquis</b>	<b>32</b>	<b>37</b>	<b>69</b>
Goodwill sur acquisitions			131
<b>Prix d'acquisition total</b>			<b>200</b>
Moins liquidités et valeurs assimilées acquises			(10)
<b>Sortie nette de trésorerie résultant des acquisitions</b>			<b>190</b>

TABLEAU DE VARIATIONS DES FONDS PROPRES CONSOLIDÉS			
CHF millions	Détenteurs du capital de SGS SA		Total fonds propres
	Intérêts minoritaires	Intérêts	
Solde au 1er Janvier 2005	1 163	26	1 189
Total des charges et produits comptables	178	8	186
Dividendes payés	(90)	(4)	(94)
Rémunération sur la base d'actions	4		4
<b>Solde au 30 juin 2005 (ajusté)</b>	<b>1 255</b>	<b>30</b>	<b>1 285</b>
Effet du changement de règles comptables (1)	97		97
<b>Solde au 30 juin 2005 (publié)</b>	<b>1 352</b>	<b>30</b>	<b>1 382</b>
Solde au 1er janvier 2006	1 439	36	1 475
Total des produits et charges comptables	191	8	199
Dividendes payés	(236)	(3)	(239)
Réduction du capital-actions	(147)		(147)
Rémunération sur la base d'actions	3		3
Variation des actions propres	46		46
<b>Solde au 30 juin 2006</b>	<b>1 296</b>	<b>41</b>	<b>1 337</b>

CHANGES					
		Bilans		Pertes & Profits	
		Cours fin de période		Cours moyens	
		Juin 06	Déc. 05	2006	2005
<b>Australie</b>	AUD 100	91.64	96.57	94.39	92.96
<b>EU</b>	EUR 100	156.78	155.68	156.11	154.65
<b>Grde Bretagne</b>	GBP 100	226.09	226.97	227.21	225.32
<b>Etats Unis</b>	USD 100	123.31	131.56	127.05	120.28

Seule la version anglaise fait foi.

---

#### **SIEGE SOCIAL**

1 place des Alpes  
B.P. 2152  
CH – 1211 Genève 1  
t +41 (0)22 739 91 11  
f +41 (0)22 739 98 86  
e [enquiries@sgs.com](mailto:enquiries@sgs.com)  
[www.sgs.com](http://www.sgs.com)

#### **RESULTATS ANNUELS 2006**

Lundi, 15 janvier 2007

#### **ASSEMBLEE GENERALE DES ACTIONNAIRES**

Lundi, 20 mars 2007

#### **COTATION EN BOURSE**

SWX Swiss Exchange, SGSN

#### **PLATEFORME D'ECHANGE**

virt-x

#### **SYMBOLES BOURSIERS**

Bloomberg Action nominative: SGSN  
Reuters: Action nominative: SGSZn.S  
Telekurs: Action nominative: SGSN  
ISIN: Action nominative: CH0002497458

#### **CORPORATE COMMUNICATIONS & INVESTOR RELATIONS**

Jean-Luc de Buman  
SGS SA  
1 place des Alpes  
B.P. 2152  
CH – 1211 Genève 1  
t +41 (0)22 739 93 31  
f +41 (0)22 739 98 61  
[www.sgs.com](http://www.sgs.com)